

MASTERCLASS SALES

_SEMINARINHALTE

- FOKUS LEADGENERIERUNG

Wie ist es systematisch möglich, immer wieder neue Kundengruppen sowie Leads zu generieren? Wir helfen Dir, Wachstum im Vertrieb zu erzielen.

- NEXT-STEP-STRATEGIE

Diese Strategie führt Dich nachhaltig zum Erfolg beim Aufbau einer Buddy-Ebene. Du lernst, wie man nicht verkauft! Wir zeigen Dir, warum das nicht falsch ist, sondern Dein Hebel für Mehr-Umsatz darstellt.

- KÖNIGSDISZIPLIN KALTAKQUISE

Am Telefon Menschen von meinem Produkt begeistern. Kaltakquise wird oft als die Königsdisziplin bezeichnet und kann gleichzeitig so einfach sein.

- MINDSET IM VERTRIEB

Mindset, emotionale Kommunikation und ein mehrwertstiftendes Verständnis von Partnerbindung sind zentrale Bausteine der devon**MASTERCLASS**.

- KAUF-SIGNALE ERKENNEN

Du willst lernen, wie Du die Kaufsignale Deiner Gesprächs- und Verhandlungspartner besser erkennen kannst? Wir geben Dir das Know-How über versteckte Kaufsignale im Vertrieb, welche Dir jeden Abschluss erleichtern.

- EIGENE ROLLE IM VERTRIEB

Hunter vs. Farmer. In welcher Rolle spielst Du Deine Stärken am Besten aus und wirst dadurch von Deinen Kunden als kompetent und in Deiner Energie wahrgenommen?

_METHODIK

Die devon**MASTERCLASS SALES** verbindet Wissensentwicklung, neue Impulse und Erfahrungsaustausch mit dem Erleben von außergewöhnlichen WOW-Momenten.

- Zielgerichtet und individuell arbeiten
- Inspiration und Impulse zu den einzelnen Themen
- Entstehung außergewöhnlicher Ideen und Erfahrungen
- Erfahrungsaustausch der Teilnehmer
- Lerneffekt durch gemeinsames Erarbeiten von Maßnahmen
- Anwendung und Umsetzung direkt vor Ort
- Betreuung durch professionelle Trainer

_LEISTUNGSINHALT

- **TEILNAHME**
an der 6-monatigen Masterclass
- **BETREUUNG & BEDARFSANALYSE**
durch professionelle Trainer
- **INDIVIDUELLE ERGEBNISSE**
mit Coaching-Call im Nachgang
- **PERSÖNLICHES COACHING**
Ein 1zu1 Coaching
- **ONLINE MODULE**
thematisch mit KnowHow Transfer
- **NETZWERK**
Netzwerkaufbau mit allen Teilnehmenden
- **ALUMNI CLUB**
Zugang zum Alumni Netzwerk
- **TRAINING ON THE JOB**
Sparring bei uns in Hamburg oder in Deiner Arena

_DEIN IMPULSGEBER



„MENSCHEN IM SPORTBUSINESS BESSER
MACHEN UND DABEI BEGLEITEN, IHRE
ZUKUNFT SELBST ZU ENTSCHEIDEN“

STEPHAN WESTERMANN

- » Prozessberater zur Erstellung eines Zukunftsbildes
 - » Zertifizierter Management Trainer
 - » RMP-Master
 - » Ausbildung zum Wing Wave Coach
 - » Hochschul-Gastdozent zum Thema Vermarktung im Sport
 - » Neuroresonanz Master Practitioner
 - » Trainer für Respekt
 - » Trainer, Coach, Berater in eigener Agentur
 - » Leidenschaftlich positiver Impulsgeber
- ... und darüber hinaus Vater von zwei wundervollen Kindern!

_DEIN INVESTMENT

1 TEILNEHMER: 2.350 €

AB 3 TEILNEHMERN: 1.850 € p.P.

zzgl. MwSt., Tagungspauschale und Reisekosten

[DIREKT ZUR BUCHUNG](#)

[NOCH FRAGEN?](#)