

ONE DAY SALES ACADEMY

15. NOVEMBER IN
FRANKFURT



● FOKUS LEADGENERIERUNG

Wie ist es systematisch möglich, immer wieder neue Kundengruppen sowie Leads zu generieren? Wir helfen Dir, Wachstum im Vertrieb zu erzielen.

● NEXT-STEP-STRATEGIE

Diese Strategie führt Dich nachhaltig zum Erfolg beim Aufbau einer Buddy-Ebene. Du lernst, wie man nicht verkauft! Wir zeigen Dir, warum "nicht verkaufen" Dein Hebel für Mehr-Umsatz ist.

● KÖNIGSDISZIPLIN KALTAKQUISE

Am Telefon Menschen von meinem Produkt begeistern. Kaltakquise wird oft als die Königsdisziplin bezeichnet und kann gleichzeitig so einfach sein.

● MINDSET IM VERTRIEB

Mindset, emotionale Kommunikation und ein mehrwertstiftendes Verständnis von Vertrieb, sind zentrale Bausteine der One Day Sales Academy.

● KAUFSIGNALE ERKENNEN

Du willst lernen, wie Du die Kaufsignale Deiner Gesprächspartner besser erkennen kannst? Wir geben Dir das Know-How über versteckte Kaufsignale im Vertrieb.

● EIGENE ROLLE IM VERTRIEB

Hunter vs. Farmer. In welcher Rolle spielst Du Deine Stärken am Besten aus und wirst dadurch von Deinen Kunden als kompetent und in Deiner Energie wahrgenommen?



EINEN TAG VOLLGAS IM VERTRIEB



STEFFEN TEGELER
SENIOR SALES MANAGER
TBV LEMGO

„Stephan bringt einen guten Mix aus Vertriebst raining und Sportexpertise mit. Das ist für mich ungemein wertvoll, weil ich ein paar allgemeine vertriebliche Inputs bekomme, die mir in meiner alltäglichen Arbeit helfen. Zusätzlich war es ein cooles Team und Netzwerk, das man knüpfen kann mit Mitstreitern, die im Grunde die gleichen Probleme und Aufgaben haben.“



MARTIN GEISTHARDT
BEREICHSLEITER VERMARKTUNG
ST. PAULI 1910 E.V.

„Auch wenn wir hervorragende Fachkolleg*innen im Team haben, ist es m.E. zwingend notwendig, sich beständig professionellen Input von Außen zu holen. Wir arbeiten regelmäßig mit Stephan zusammen und bekommen eine fundierte Experteneinschätzung und Handlungsempfehlungen zu unseren Prozessen und Themen im Vertrieb. Die Ergebnisse helfen uns dabei, die ambitionierten Ziele zu erreichen.“

FÜR WEN IST DIE ONE DAY SALES ACADEMY ?

Wir setzen für Mitarbeiter, Führungskräfte und Entscheider im Vertrieb bewusst neue Maßstäbe in der partnerschaftlichen Akquise von Sponsoren.

BRING DEINEN VERTRIEB AUF DAS NÄCHSTE LEVEL!

VERTRIEB ERFOLGREICH MACHEN

IMPULSGEBER



- Über 20 Jahre erfolgreich im Sportbusiness
- Trainer, Coach, Berater in eigener Agentur
- Hochschul-Gastdozent zum Thema Vermarktung im Sport
- Neuroresonanz Master Practitioner
- Zukunftsbild-Berater
- Lizensierter Respekt-Trainer
- Leidenschaftlich positiver Impulsgeber
- und darüber hinaus Vater von zwei wundervollen Kindern!

DEINE TEILNAHME 15. NOVEMBER IN FRANKFURT

BASIC TICKET

- Teilnahme an der One Day Sales Academy
- inkl. Seminar Unterlagen

1 Teilnehmer € 249,00,-
ab 2 Teilnehmer € 199,- p.P.

zzgl. MwSt. und zzgl. Tagungspauschale

VIP TICKET

- Teilnahme an der One Day Sales Academy
- Netzwerkabend & Dinner
- 60 min persönliches Coaching
- inkl. Seminar-Unterlagen

1 Teilnehmer € 749,00,-
ab 2 Teilnehmer € 599,- p.P.

zzgl. MwSt. und zzgl. Tagungspauschale